

ZINZINO

PLAN PROWIZYJNY

EUROPA



ZINZINO

Firma Zinzino powstała, aby inspirować ludzi do wprowadzania zmian w swoim życiu będąc najbardziej skoncentrowaną na kliencie ze wszystkich firm świata zajmujących się sprzedażą bezpośrednią. Nasza społeczność i produkty pomagają nam osiągnąć ten cel! Wiemy, że nie możemy pomóc wszystkim, ale możemy napisać nową historię. Ponieważ przekłada się to na poprawę ludzkiego życia w każdym aspekcie, z dumą oferujemy korzystne i innowacyjne możliwości wzbogacania się poprzez promowanie produktów światowej klasy.

Zinzino zastrzega sobie prawo do ewentualnych błędów drukarskich lub znaczeniowych. Zastrzegamy sobie prawo do wprowadzania do niniejszego dokumentu poprawek i modyfikacji w dowolnym momencie.

Niniejszy dokument jest w całości tłumaczeniem oryginalnej wersji dokumentu „Compensation Plan EU” w języku angielskim i dla wszystkich Niezależnych Partnerów Zinzino jest prawnie wiążący. W przypadku jakichkolwiek różnic między niniejszym tłumaczeniem a oryginałem, rozstrzygający będzie oryginalny dokument.

KORZYŚCI DLA KLIENTÓW



Gdy zdasz sobie sprawę z tego, jak doskonałe i pożądane są produkty Zinzino, zaczniesz chętniej polecać je innym. Konsumenci stanowią klucz do Twojego sukcesu. Twój dochód będzie bezpośrednio związany z wysiłkiem włożonym w dzielenie się produktami, szansą i budowanie własnej sieci sprzedaży.

Zdobądź Zinzino4Free (Z4F)

Jeśli jako "klient" lub "partner" przekonasz cztery (4) lub więcej osób do zamówienia takiego samego lub większego zestawu, w kolejnym miesiącu otrzymasz swoje zamówienie za darmo - płacisz tylko za wysyłkę. Jest to istotna korzyść dla partnerów i konsumentów, ponieważ zaangażowanie wszystkich w poszukiwanie nowych klientów jest świetną sprawą.

Jeśli przed upływem danego miesiąca kalendarzowego możesz zaznaczyć TAK przy każdym z poniższych pytań, Zinzino wyśle Twój kolejny zestaw Z4F za darmo!

1.	Czy posiadasz zestaw Z4F Kit w systemie automatycznej wysyłki?	☐
2.	Czy posiadasz przynajmniej cztery (4) osobiste Punkty Klientkie w pierwszej generacji?	☐
3.	Czy całkowita suma punktów kredytowych z obrotu konsumenckiego pierwszej generacji jest przynajmniej cztery (4) razy większa niż wartość punktów kredytowych mojego własnego Zestawu Z4F?	☐

Klientów i Partnerów dotyczą te same zasady, ale Zestaw Z4F w przypadku klientów określa się jako Subskrypcję Preferencyjną i mogą oni zakwalifikować się wielokrotnie do uzyskania bezpłatnej subskrypcji.

ZOSTAŃ NIEZALEŻNYM PARTNEREM

1.

Każdy może zostać Partnerem (przedstawicielem handlowym) Zinzino uzyskując dochody ze sprzedaży detalicznej oraz premie pieniężne z tytułu sprzedanych subskrypcji.

2.

Aby uzyskać dochód z obrotu generowanego przez partnerów w Twoim zespole oraz ich klientów, musisz spełnić warunki kwalifikacji jako aktywny partner. W miesiącu, w którym dokonałeś rejestracji oraz w trzech (3) kolejnych miesiącach Twój próg kwalifikacji wynosi 10 punktów kredytowych z zamówień złożonych przez Ciebie samego i Twoich osobistych klientów.

3.

Od czwartego miesiąca kalendarzowego warunkiem miesięcznej kwalifikacji na status aktywnego partnera jest posiadać cztery (4) Osobiste Punkty Klientkie (Personal Customer Points - PCP) oprócz 20 punktów kredytowych zamówień złożonych przez Ciebie samego i Twoich osobistych klientów. Spełnienie tych kryteriów oznacza, że osiągnąłeś rangę Bronze.

4.

Aby osiągnąć kwalifikację powyżej poziomu Bronze, musisz osiągnąć pułap Punktów Klientkich oraz zbilansowanych punktów kredytowych wymagany dla nowej rangi - dopiero wówczas zostanie Ci ona przyznana. Dotyczy to również sytuacji, kiedy kwalifikacja osiągana jest w pierwszym miesiącu działalności lub w ciągu trzech kolejnych miesięcy kalendarzowych.

Punkty kredytowe

Każdy produkt Zinzino według cennika posiada określoną wartość prowizyjną określaną jako punkty kredytowe. Punkty kredytowe to nasza wewnętrzna waluta i podstawa wszystkich obliczeń w ramach planu prowizyjnego Zinzino. Istnieją także dwa mnożniki punktów kredytowych: EBC i RCB.



Premia Kredytowa z tytułu Rejestracji (Enrollment Credits Bonus - ECB)

Podwaja liczbę punktów kredytowych ze wszystkich nowych zamówień początkowych.

Rezydualna Premia Kredytowa (Residual Credit Bonus - RCB)

Podwaja liczbę punktów kredytowych ze wszystkich zamówień poza pierwszym

Możesz korzystać z ECB i RCB jeśli się do nich zakwalifikujesz, aby osiągać wszystkie poziomy w Planie Prowizyjnym podczas kwalifikacji do aktywacji, Z4F, prowizji i rang.

ECB i RCB wypłacane są w cyklu tygodniowym. Nie ma znaczenia w jakim dniu bieżącego tygodnia się zakwalifikujesz - mnożnik zostanie dodany od początku tygodnia prowizyjnego (zaczynającego się w czwartek o 00:00 czasu środkowoeuropejskiego).

BUDOWANIE BAZY KLIENCKIEJ ZESPOŁU

Premia pieniężna (Cash Bonus)

Istnieją 2 rodzaje bonusów gotówkowych: Premier Cash Bonus oraz Retail Cash Bonus.

"Otrzymujesz bonus gotówkowy, jeżeli sprzedasz zestaw Premier Customer Kit nowemu lub istniejącemu klientowi. Otrzymujesz bonus gotówkowy Cash Bonus Retail, jeżeli klient detaliczny kupi pojedyncze przedmioty (które posiadają kredyty). Cennik partnera przedstawia zarówno oferty Premier Kit, które dają bonus gotówkowy, jak i pozycje, które generują gotówkę Bonus detaliczny (procent ceny bez podatków).

Wszyscy partnerzy, w tym przedstawiciele handlowi, są wynagradzani w postaci bonusu gotówkowego od 10% do 30%:

- Partnerzy, którzy kwalifikują się do zespołu A nagradzani są bonusem gotówkowym 20%*
- Partnerzy, którzy kwalifikują się do zespołu Pro nagradzani są bonusem gotówkowym 25%*
- Partnerzy, którzy kwalifikują się do zespołu Top oraz Top 200 nagradzani są bonusem gotówkowym 30%*

* Więcej informacji o bonusach zespołowych znajdziesz na stronie 7.

Bonus wypłacany jest od zamówień sprzedanych klientom indywidualnym (klienci bezpośredni i ich poleceni klienci 2. generacji, klienci 3. generacji itd.) Uwaga są to jedyne bonusy, które nie wymagają bycia aktywnym partnerem.

Bronze

Partner posiadający cztery (4) Osobiste Punkty Klientkie (Personal Customer Points - PCP), który generuje co najmniej 20 punktów kredytowych miesięcznie włączając jego własne zamówienia produktowe osiąga rangę Bronze.

Smart Bronze (Kwalifikacja w ciągu 30 dni)

**EXPRESS
BONUS**

Uzyskaj Premię Mentorską w wysokości 5% naliczany od prowizji zespołowej (Team Commission) osobiście sponsorowanych Partnerów i premii pieniężnych klientów kwalifikując się jako Smart Bronze. Otrzymasz także jednorazowy bonus w postaci 100 punktów rozliczeniowych.

1.

Zarejestruj się na zestaw Z4F w automatycznej wysyłce

2.

Zarejestruj 4 klientów z Zestawem Preferencyjnym na łączną kwotę min. 20 punktów kredytowych

Możesz podwoić swoją Premię Mentorską do 10%, jeśli Twoi osobiście zasponsorowani partnerzy również zakwalifikują się jako Smart Bronze! Zakwalifikuj się jako Smart Bronze w ciągu pierwszych 30 dni, aby otrzymać 5-10% Premii Mentorskiej od wszystkich osobiście zasponsorowanych partnerów.

Premia Mentorska zostanie naliczona z prowizją tygodniową. Wartość Premii Mentorskiej nie może przekroczyć tygodniowych dochodów z prowizji zespołowej i premii pieniężnej. Aby utrzymać Premię Mentorską musisz pozostawać aktywny jako Bronze lub wyżej w każdym miesiącu.

Dynamiczna kompresja: Jeśli nie zakwalifikujesz się do otrzymania Premii Mentorskiej, premia zostanie przyznana pierwszemu sponsorowi upline posiadającemu aktywną Premię Mentorską i kwalifikowanemu jako A-team. Od tygodnia, w którym ponownie osiągniesz kwalifikację do Premii Mentorskiej, wypłata premii zostanie wznowiona.



Punkty rozliczeniowe

Punkty kredytowe służą do obliczania Punktów Rozliczeniowych w Planie Prowizyjnym. Celem jest, aby jeden Punkt Prowizyjny równał się 1.00 = €1. Firma zastrzega sobie prawo, aby wartość Punkta Prowizyjnego mieściła się w przedziale €0.85-1.10.



X-Team

Partner może zakwalifikować się do X-Team posiadając co najmniej 10 aktywnych punktów klienckich i 50 punktów kredytowych miesięcznie uwzględniając jego własne zamówienia produktowe.

X-Team Express (60-dniowy okres kwalifikacji)

Uzyskaj 150 punktów rozliczeniowych premii (jednorazowo) plus ECB (Rejestracyjną Premię Kredytową)

**EXPRESS
BONUS**

1.

Zarejestruj się w programie automatycznej wysyłki na Zestaw Z4F.

2.

Zarejestruj 10 klientów z Zestawem Preferencyjnym na łączną kwotę min. 50 punktów kredytowych

Aby utrzymać ECB musisz w każdym miesiącu pozostawać aktywny w randze Silver lub wyższej (750 lub więcej zbilansowanych punktów kredytowych) albo X-Team.

A-TEAM BONUS

Partner może zakwalifikować się do A-Team posiadając co najmniej 25 aktywnych punktów klienckich i 125 punktów kredytowych uwzględniając jego własne zamówienia produktowe. Wynagrodzenie*:

1. Premia 20% za nowych klientów
2. 100 punktów rozliczeniowych w każdym miesiącu, w którym spełnione były wymogi kwalifikacji
3. Enrollment Credit Bonus (ECB) i Residual Credit Bonus (RCB)
4. 1 punkt DT (punkty na wycieczkę „Director Trip”) za miesięczną aktywność A-team
5. Szansa na dynamiczną kompresję Premii Mentorskiej (więcej dowiesz się na stronie 5).



PRO-TEAM BONUS

Partner może zakwalifikować się do Pro-Team posiadając co najmniej 50 aktywnych Punktów Klienckich i 250 punktów kredytowych uwzględniając jego własne zamówienia produktowe. Wynagrodzenie*:

1. Premia 25% za wszystkich nowych klientów
2. 200 punktów rozliczeniowych w każdym miesiącu, w którym spełnione były wymogi kwalifikacji
3. ECB i RCB
4. 3 punkty Director Trip za miesięczną aktywność A-team.



TOP-TEAM BONUS

Partner może zakwalifikować się do Top-Team posiadając co najmniej 100 aktywnych Punktów Klienckich i 500 punktów kredytowych uwzględniając jego własne zamówienia produktowe. Wynagrodzenie: *

1. Premia 30% za wszystkich nowych klientów
2. 400 punktów rozliczeniowych w każdym miesiącu, w którym spełnione były wymogi kwalifikacji
3. ECB i RCB
4. 5 punktów Director Trip za miesięczną aktywność A-team



TOP 200 PLUS BONUS

Partner może zakwalifikować się do Top 200-Team posiadając co najmniej 200 aktywnych Punktów Klienckich i 1000 punktów kredytowych uwzględniając jego własne zamówienia produktowe. Wynagrodzenie: *

1. Premia 30% za wszystkich nowych klientów
2. 1000 punktów rozliczeniowych w każdym miesiącu, w którym spełnione były wymogi kwalifikacji
3. ECB i RCB
4. 8 punktów Director Trip za miesięczną aktywność Top 200-team

Uwaga: W pierwszym roku kiedy osiągnąłeś poziom Top 200-Team automatycznie kwalifikujesz się na Director Trip. Więcej dowiesz się na stronie 15.



PLUS za każde dodatkowe 100 aktywnych Punktów Klienckich i dodatkowe 500 punktów kredytowych uwzględniając jego własne zamówienia produktowe. Wynagrodzenie:*

1. + 500 punktów rozliczeniowych w każdym miesiącu, w którym spełnione były wymogi kwalifikacji
2. + 3 punkty Director Trip za miesięczną aktywność PLUS -Team

* Płatne tylko przy osiągnięciu najwyższego poziomu A-Team, Pro-Team lub Top-Team

BUDOWANIE ZESPOŁU SPRZEDAŻOWEGO



Poczekalnia

Aby było to dla Ciebie łatwe i wygodne, Twoi nowi Partnerzy zostaną zarejestrowani w Twojej poczekalni. Wtedy będziesz miał szansę na zorganizowanie swojej organizacji w odpowiednim dla Ciebie czasie, w ciągu tygodnia. Jeśli nie umieścisz nowego partnera, system zajmie się tym za Ciebie.

System będzie obsługiwał wszystkich partnerów nieumieszczonych w poczekalniach w kolejności według czasu rejestracji. Wszyscy Partnerzy w poczekalni zostaną uwzględnieni w terminie tygodniowym i miesięcznym.



Nasz plan prowizyjny oparty jest na łatwym do duplikacji modelu biznesowym, który wykorzystuje dźwignię sprzedaży bezpośredniej. Jak już wspomnieliśmy, kluczem do naszego sukcesu są nasi klienci. Teraz nadszedł czas, aby stworzyć dźwignię w postaci zespołu sprzedażowego, dzięki czemu szybciej zbudujesz swoją organizację kliencką.

Pięć kroków do sukcesu dla nowych Partnerów

1. Dołącz do Zinzino jako Niezależny Partner
2. Zarejestruj się w programie automatycznej wysyłki na Zestaw Z4F
3. Zarejestruj przynajmniej czterech (4) lub więcej klientów pierwszej generacji z Zestawami Preferencyjnymi, a w następnym miesiącu produkty (Zinzino4Free, płatność tylko za wysyłkę) będą darmowe oraz utrzymasz status aktywnego partnera.
4. Osiągnij natychmiastowe wyniki dzięki 30- i 60-dniowemu programowi Express Bonus. Uzyskaj premię ECB, Premię Mentorską i do 400 punktów rozliczeniowych w postaci Express Bonus
5. Zarejestruj innych Partnerów i pomóż im wykonać kroki 2 – 5.

Fast Start Silver (30-dniowy okres kwalifikacji)

**EXPRESS
BONUS**

Uzyskaj 150 punktów rozliczeniowych premii Fast Start Silver oraz ECB (Rejestracyjną Premię Kredytową)

Kroki:

1.

Zarejestruj się na zestaw Z4F w automatycznej wysyłce

2.

Osiągnij rangę Partnera Smart Bronze

3.

Osiągnij 375 zbilansowanych punktów kredytowych

Aby utrzymać ECB musisz w każdym miesiącu pozostawać aktywny w randze Silver lub wyższej (750 lub więcej zbilansowanych punktów kredytowych) albo X-Team.



Zbilansowane punkty kredytowe

Ilość liczących się punktów kredytowych wynika z równowagi między Twoim lewym i prawym zespołem. Nie więcej niż 2/3 punktów kredytowych zaliczanych na poczet kwalifikacji może pochodzić z silniejszego zespołu.

Prowizja zespołowa (Team Commission)

Wartości procentowe przedstawione w poniższej tabeli wskazują, w jaki sposób zbilansowane punkty kredytowe są przeliczane na punkty rozliczeniowe. d and converted to Pay Points for compensation. Wszyscy aktywni Partnerzy w Zinzino zaczynają od prowizji zespołowej w wysokości 7,5% i mogą ją uzyskiwać w wielu centrach biznesowych. Prowizja zespołowa wypłacana jest cotygodniowo. Szczegóły znajdują się w tabeli:

	7.5 % →		10 % →				15 % →							
Zbilansowane punkty kredytowe/IC	150	300	500	1,000	1,500	2,000	3,000	4,000	5,000	6,000	7,000	8,000	9,000	10,000
Punkty rozliczeniowe	11	22	50	100	150	200	450	600	750	900	1,050	1,200	1,350	1,500

Premia za Pozyskanie Klienta (Customer Acquisition Bonus - CAB)

Premię tę otrzymasz za preferencyjne zestawy produktowe nowych klientów i Partnerów. Premia CAB - Mała, Średnia, Duża, XL i XXL - dotyczy wszystkich partnerów. Premię CAB można uzyskać wyłącznie z jednego centrum biznesowego w każdym tygodniowym cyklu płatności. Szczegóły przedstawione są w poniższej tabeli:

	Punkty kredytowe z lewej	Punkty kredytowe z prawej	Punkty rozliczeniowe
SMALL	500	500	200
MEDIUM	1,500	1,500	400
LARGE	3,500	3,500	600
XL	7,500	7,500	1,000
XXL	15,000	15,000	1,500

Premia Ilościowa (Volume Bonus)

Aktywność na poziomie Crown lub wyższym zapewnia Premię Ilościową w formie punktów rozliczeniowych. Wysokość premii jest określana na podstawie całkowitej sprzedaży po osiągnięciu minimum 10 000 zbilansowanych punktów kredytowych. Premię można otrzymać z wielu centrów biznesowych i jest ona wypłacana tygodniowo. Szczegółowe informacje znajdują się w poniższej tabeli:

	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
	1 %	1.5 %	2 %	2.25 %	2.5 %	2.75 %	3 %	3.5 %	4 %	4 %
10,000 Cr.	100	150	200	225	250	275	300	350	400	400
> 25,000 Cr.	250	375	500	562	625	687	750	875	1,000	1,000
> 50,000 Cr.		750	1,000	1,125	1,250	1,375	1,500	1,750	2,000	2,000
> 75,000 Cr.			1,500	1,687	1,875	2,062	2,250	2,625	3,000	3,000
> 100,000 Cr.				2,250	2,500	2,750	3,000	3,500	4,000	4,000
> 125,000 Cr.					3,125	3,437	3,750	4,375	5,000	5,000
> 150,000 Cr.						4,125	4,500	5,250	6,000	6,000
> 200,000 Cr.							6,000	7,000	8,000	8,000
> 250,000 Cr.								8,750	10,000	10,000
> 300,000 Cr.								10,500	12,000	12,000
> 400,000 Cr.									16,000	16,000
> 500,000 Cr.										20,000



EPremia Kredytowa z tytułu Rejestracji (Enrollment Credits Bonus - ECB)

Osoby uprawnione do korzystania z premii ECB otrzymują 100% więcej punktów kredytowych za nowe zestawy preferencyjne i nowe zestawy partnerskie. Pojedyncze zamówienia lub dodatkowe produkty nie są wliczane. Do otrzymania ECB dożywotnio można się zakwalifikować osiągając: poziom Fast Start Silver, X-team Express oraz A-team. Aby uzyskać ECB w jakimkolwiek miesiącu partner musi pozostawać aktywny w randze Silver (750 zbilansowanych punktów kredytowych), albo poziom X-Team i wyżej. Premia ta rozliczana jest zarówno w cyklu tygodniowym, jak i miesięcznym.

Rezydualna Premia Kredytowa (Residual Credit Bonus - RCB)

Osoby uprawnione do korzystania z premii RCB otrzymują 100% więcej punktów kredytowych od wszystkich zamówień, z pominięciem tych, których dotyczy ECB. RCB można uzyskać i utrzymać osiągając: aktywność na poziomie A-team (lub wyższym). Premia ta rozliczana jest zarówno w cyklu tygodniowym, jak i miesięcznym.

Premia Top-Team (€10 000 wypłacane jednorazowo)

Uzyskaj jednorazową premię Top-Team o wartości 10 000 EUR. Premia ta przyznawana jest w pierwszym miesiącu, w którym osiągnięty został poziom Top-team. Premia jest wypłacana co miesiąc w 25 częściach po 400 EUR miesięcznie. Jeśli stracisz wymagany poziom kwalifikacji, pozostała część premii zostanie wstrzymana do ponownego uzyskania poziomu Top-team.

Premia rangowa (wypłacana jednorazowo za rangę oraz zbilansowanych klientów zespołu)

Kwalifikację uzyskujesz w pierwszym miesiącu, kiedy osiągasz daną rangę (lub wyższą) oraz kiedy uzyskałeś zbilansowane Punkty Klientckie. Nie więcej niż 2/3 klientów może pochodzić z silniejszego zespołu. Premia ta wypłacana jest przez 5-20 miesięcy. Jeśli stracisz kwalifikację, pozostała część premii zostanie wstrzymana do ponownego jej uzyskania. Premia ta wypłacana jest w trybie miesięcznym.

Ranga	Zbilansowane punkty klientckie	Premia jednorazowa	Wypłacana przez liczbę miesięcy	Wypłata miesięczna
Diamond	750	€2,500	5	€500
Director	1,500	€5,000	5	€1,000
Crown	3,000	€10,000	10	€1,000
Royal crown	5,000	€15,000	10	€1,500
Black Crown	7,500	€20,000	10	€2,000
Ambassador	10,000	€25,000	10	€2,500
Royal Ambassador	12,500	€25,000	10	€2,500
Black Ambassador	15,000	€25,000	10	€2,500
President	20,000	€100,000	20	€5,000

BONUSES



zCar

Jako aktywny Partner poziomu Diamond lub wyższego trzymujesz premię zCar w wysokości \$1000. Pełną premię (100%) będziesz otrzymywać co miesiąc pod warunkiem że pozostaniesz aktywnym Partnerem poziomu Diamond lub wyżej przez pierwsze 90 dni. Premia ta rozliczana jest wraz z innymi premiami miesięcznymi. Po 90 dniach musisz spełnić 2 dodatkowe kryteria, aby w dalszym ciągu otrzymywać 100% premii zCar. Patrz niżej:

1. Musisz zakupić samochód i okleić go barwami Zinzinow ciągu 90 dni od dnia osiągnięcia poziomu Diamond. Samochód musi być czarny i nie starszy niż 6 lat.

2. Samochód musi być oklejony zgodnie z projektem graficznym Zinzino. Skontaktuj się z Zinzino, a my wyślemy grafiki, których należy użyć oraz instrukcję ich zastosowania.

Dopóki te dwa kryteria nie zostaną spełnione, pozostając jednak w randze Diamond otrzymujesz 50% premii. Premia zCar o wartości 100% będzie wypłacany ponownie w dowolnym momencie w przyszłości, jeśli spełnisz wymagane dodatkowe dwa kryteria. month's compensation pay-out.

zPhone

Jako aktywny Partner poziomu Executive lub wyższego otrzymujesz premię zPhone. Premia wynosi 200€ i wypłacana jest każdego miesiąc przy spełnieniu kwalifikacji na poziomie Executive lub wyższym.



Zinzino Director Trip

Raz w roku Zinzino oferuje podróż edukacyjną o nazwie Director Trip. Zabierzemy Cię w luksusowe i ekskluzywne miejsce, gdzie będziesz mieć okazję uczyć się bezpośrednio od fantastycznych mówców i pracować z najlepszymi w inspirującym otoczeniu.

Aby móc wziąć udział w Director Trip, musisz zdobyć 160 punktów DT. Punkty DT można zdobyć w następujący sposób:

ZA KLIENTÓW OSOBISTYCH

- 1 punkt DT za miesiąc aktywności na poziomie A-Team
- 3 punkty DT za miesiąc aktywności na poziomie Pro-Team
- 5 punktów DT za miesiąc aktywności na poziomie Top-Team
- 8 punktów DT za miesiąc aktywności na poziomie Top-Team 200
- 11 punktów DT miesiąc aktywności na poziomie Top-Team 300

FOR NEW CUSTOMERS & PARTNERS

1 punkt DT za nowy Punkt Klienci wygenerowany dzięki dowolnemu zestawowi preferencyjnemu.

Możesz otrzymać maksymalnie 50 punktów DT za nowe punkty klienckie w okresie kwalifikacji

1 punkt DT za nowego Partnera z zestawem Basic, Advanced lub Ultimate Body Kit lub Przedstawiciela, który uzyska kwalifikację Smart Bronze.

Potrzebujesz minimum 5 punktów DT w tej kategorii. Możesz uzyskać maksymalnie 50 punktów DT za nowe punkty partnerskie w okresie kwalifikacji.

FOR YOUR ACTIVE TITLE

- 1 punkt DT za każdy miesiąc aktywności na poziomie Executive
- 4 punkty DT za każdy miesiąc aktywności na poziomie Platinum
- 10 punktów za każdy miesiąc aktywności na poziomie Diamond
- 15 punktów za każdy miesiąc aktywności na poziomie Director i wyżej

Nowy tytuł Director lub nowy tytuł Top 200** automatycznie kwalifikuje Cię do wyjazdu. Royal Crown*** wyżej kwalifikuje Cię do dwóch wycieczek (np. wycieczka dla małżonka). Osoby z aktywnym tytułem President w okresie kwalifikacji automatycznie kwalifikują się do wyjazdu wraz z małżonkami.*

Aby zakwalifikować współmałżonka, zdobądź 320 Punktów DT i co najmniej 15 Punktów partnerskich. Możesz także zakwalifikować się częściowo z biletem dla współmałżonka w cenie niższej o 50%, zdobywając 240 Punktów DT i 15 Punktów partnerskich. * Aby zakwalifikować współmałżonka, należy zakwalifikować się na własne miejsce w ramach wycieczki.

Okres kwalifikacji: Od 1 listopada 2022 r. do 31 października 2023 r. (00:00 UE CEST / 18:00 USA EST / 8:00 +1 AUST EST).

* Zdobądź nowy tytuł Director w czasie trwania kampanii i miej aktywny X-Team. Dodatkowo po zdobyciu nowego tytułu Director musisz utrzymać poziom Diamond z saldem 12 tys. punktów Credits przynajmniej przez 1 miesiąc po kwalifikacji do końca grudnia 2023 roku.

** W okresie kwalifikacji należy utrzymać przez okres dwóch miesięcy Top 200 z 1000 Punktów Credits za miesiąc. Ponadto po dwukrotnym osiągnięciu pozycji w nowym Top 200 musisz też utrzymać się na pozycji Top-Team przez przynajmniej dwa miesiące do końca grudnia 2023 roku.

*** W okresie kwalifikacji należy utrzymać przez okres dwóch miesięcy Royal Crown z 80 000 Punktów Credits za miesiąc co najmniej 5 Punktów za nowych Partnerów łącznie. Partnerzy Royal Crown muszą zdobyć 15 Punktów DT od nowych Partnerów, aby zakwalifikować swoich małżonków.

****Przeloty i transport; Zinzino przekaże zakwalifikowanemu Partnerowi oraz zakwalifikowanemu zgodnie z zasadami współmałżonkowi pewną kwotę w EUR jako dofinansowanie do rezerwacji osobistych biletów lotniczych oraz transportu z lotniska do ośrodka DT.



Director Trip 2019

Zinzino Ambassador Trip

Każdego roku Zinzino funduje wszystkim swoim aktywnym ambasadorom pobyt w pięciogwiazdkowym hotelu w różnych miejscach Europy. Byliśmy już w luksusowym Monako, jeździliśmy na skuterach wodnych w Palma de Mallorca i jedliśmy kolację z pięciu dań na plaży Riwiery Francuskiej.

Aby zakwalifikować się do wycieczki Ambassador Trip, należy uzyskać aktywnego Royal Crown przez 12 miesięcy lub aktywnego Black Crown przez co najmniej 1 miesiąc w okresie od 1 lipca 2022 do 30 czerwca 2023.

Partnerzy, którzy się zakwalifikują, muszą opłacić wszystkie koszty podróży związane z dotarciem na miejsce wycieczki Ambassador Trip, takie jak bilety lotnicze, taksówka do hotelu itp. Wszyscy Partnerzy, którzy się zakwalifikują, mogą również zabrać na wycieczkę współmałżonków. Współmałżonkowie muszą zarezerwować swoje bilety lotnicze i opłacić wszystkie koszty podróży związane z dotarciem na miejsce. Zinzino pokryje wszystkie pozostałe wydatki Partnera i jego współmałżonka/ współmałżonki poniesione w trakcie wycieczki, takie jak wyżywienie, zakwaterowanie, atrakcje itp. Ponadto, wszyscy Partnerzy, którzy się zakwalifikują, mogą uczestniczyć w spotkaniach Leader Council (Rady Liderów) w nadchodzącym roku.



Zinzino Founders Trip

Niezapomniana wycieczka z założycielami naszej firmy jest przeznaczona dla najlepszych rekruterów. Cel podróży zdradzimy na początku roku kalendarzowego. Luksusowy wyjazd wypełniony fantastycznymi atrakcjami, takimi jak safari w helikopterze, magiczne dania tworzone przez prywatnych szefów kuchni, sesje szkoleniowe dla liderów. Jedyna w swoim rodzaju wycieczka, którą zapamiętasz do końca życia!

POZIOMY KARIERY (RECOGNITION)

W Zinzino dostępnych jest wiele poziomów kariery, które charakteryzują się odpowiednimi tytułami i premiami. Premie rosną z każdym kolejnym poziomem. Zawsze możesz korzystać z premii dostępnych na swoim obecnym i niższych poziomach. Zauważ, że aby skorzystać z prowizji i premii musisz być aktywnym Partnerem. Od poziomu Executive obowiązują dodatkowe wymagania w zakresie aktywności.

Back Office Entrance (Sales Rep)

Rozpoczęcie współpracy jako partner Zinzino (Back Office Entrance/Sales Rep, przedstawiciel handlowy) jest bezpłatne oraz możesz otrzymywać zyski detaliczne i premie gotówkowe.

Aktywny Partner

Kwalifikujesz się jako Aktywny Partner kiedy posiadasz 10 punktów kredytowych z zamówień własnych oraz od swoich osobistych klientów w miesiącu, w którym rozpocząłeś pracę oraz trzech (3) kolejnych miesiącach kalendarzowych. Licząc od czwartego miesiąca kalendarzowego musisz w każdym miesiącu uzyskać cztery (4) Customer Points oprócz dotychczasowego wymogu 20 punktów kredytowych miesięcznie z zamówień własnych oraz od swoich osobistych klientów. Oznacza to również, że kwalifikujesz się na poziom Bronze. Aktywni partnerzy zapisują punkty w banku i mogą zarobić tygodniowo do 1500 punktów rozliczeniowych w prowizji zespołowej na każde centrum biznesowe oraz premię CAP do 1500 punktów rozliczeniowych tygodniowo.

Silver

Jeśli osiągniesz rangę Bronze i uzyskasz 750 zbilansowanych punktów kredytowych w jednym miesiącu kalendarzowym, lub osiągnij Fast Start Silver (patrz strona 9), osiągniesz poziom Silver. 750 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 50 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Jeśli uzyskasz stopień Fast Start Silver, otrzymasz bonus w postaci 150 punktów rozliczeniowych oraz dożywotnią premię ECB.

Gold

Jeśli osiągniesz rangę Bronze i uzyskasz 1500 zbilansowanych punktów kredytowych w jednym miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Gold. 1500 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 100 zbilansowanych klientów w swoim zespole.

Executive

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 3000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Executive. 3000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 200 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Od tego poziomu dostępna jest comiesięczna premia zPhone o wartości 200 EUR.

Platinum

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 6000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Platinum. 6000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 375 zbilansowanych klientów w swoim zespole.

Diamond

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 12000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Diamond. 12000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 750 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 2500 EUR. Jako aktywny Diamond lub wyżej możesz korzystać z premii zCar o wartości 1000 EUR miesięcznie.



Director

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 24000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Director. 24000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 1500 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 5000 EUR. Jako nowy Director uzyskujesz automatyczną kwalifikację na jednorazowe uczestnictwo w Director Trip.

Crown

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 48 000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Crown. 48 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 3000 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 10000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 1%, maksymalnie 250 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Royal Crown

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 80 000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Royal Crown. 80 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 5000 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 15000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 1,5%, maksymalnie 750 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Black Crown

Jeśli osiągniesz poziom X-Team i zdobędziesz 130 000 zbilansowanych punktów kredytowych w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Black Crown. 130 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 7500 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 20 000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 2%, maksymalnie 1500 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Ambassador

Jeśli osiągniesz poziom X-Team przy dwóch centrach biznesowych o wartości min. 10 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 130 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Ambassador.

150 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 10 000 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 25 000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 2,5%, maksymalnie 2250 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Royal Ambassador

Jeśli osiągniesz poziom X-Team przy dwóch centrach biznesowych o wartości min. 20 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 200 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Royal Ambassador. 200 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 12 500 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 25 000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 2,5%, maksymalnie 3125 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Black Ambassador

Jeśli osiągniesz poziom X-Team przy dwóch centrach biznesowych o wartości min. 30 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 250 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Black Ambassador. 250 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 15 000 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 25 000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 2,75%, maksymalnie 4125 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

President

Jeśli osiągniesz poziom A-Team przy trzech centrach biznesowych o wartości min. 40 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 300 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom President. 300 000 punktów kredytowych zwykle można osiągnąć, posiadając około 20 000 zbilansowanych klientów w swoim zespole. Na tym poziomie dostępna jest premia rangowa o wartości 100 000 EUR. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 3%, maksymalnie 6000 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Elite President



Jeśli osiągniesz poziom A-Team przy trzech centrach biznesowych o wartości min. 80 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 500 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Elite President. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 3,5%, maksymalnie 10 500 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

Global President

Jeśli osiągniesz poziom A-Team przy trzech centrach biznesowych o wartości min. 130 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 1 000 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom Global President. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 4%, maksymalnie 16 000 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe.

1 Star Global President

Jeśli osiągniesz poziom A-Team przy czterech centrach biznesowych o wartości min. 130 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 2 000 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom 1 Star Global President. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 4%, maksymalnie 20 000 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe. Dodatkowo otrzymasz 0,5% nieograniczonej premii za obrót poza prowizją zespołową i Premię Ilościową.

2 Star Global President

Jeśli osiągniesz poziom A-Team przy pięciu centrach biznesowych o wartości min. 130 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 3 000 000 zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom 2 Star Global President. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 4%, maksymalnie 24 000 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe. Dodatkowo otrzymasz 0,5% nieograniczonej premii za obrót poza prowizją zespołową i Premię Ilościową.

3 Star Global President

Jeśli osiągniesz poziom A-Team przy sześciu centrach biznesowych o wartości min. 130 000 punktów kredytowych w każdym z nich, a w sumie zdobędziesz 4 000 000 punktów zbilansowanych punktów kredytowych (001) w miesiącu kalendarzowym, osiągniesz poziom 3 Star Global President. Możesz otrzymać Premię Ilościową w wysokości 4%, maksymalnie 28 000 punktów rozliczeniowych tygodniowo za pojedyncze centrum biznesowe. Dodatkowo otrzymasz 0,5% nieograniczonej premii za obrót poza prowizją zespołową i Premię Ilościową.



Teraz możesz dodawać gwiazdy do swojego poziomu i piąć się jeszcze wyżej! Otrzymasz gwiazdę za każde kolejne centrum biznesowe zapewniające 130 000 punktów kredytowych w każdym zespole i ogólny wzrost wartości zbilansowanej o 1 000 000 punktów (centrum biznesowe 001). Za każdą kolejną gwiazdę zwiększasz swoją tygodniową Premię Ilościową o 100 000 punktów kredytowych za każde centrum biznesowe.

CUSTOMER

KLIENT

Klient jest aktywny przez 90 dni od daty ostatniego zakupu o wartości co najmniej 1.25 punktów kredytowych. Klient, który nie posiada subskrypcji określany jest jako „klient detaliczny” (Retail Customer). Klient z wykupioną subskrypcją nazywany jest „klientem preferowanym”.

KLIENT OSOBISTY

Do klientów osobistych należą wszyscy Twoi bezpośredni klienci (1 generacja) oraz klienci pozyskani przez Twoich klientów bezpośrednich (2 generacja, 3 generacja...) tworzący sieć strukturę o nieograniczonej liczbie poziomów.

PUNKTY KLIENCKIE (CUSTOMER POINTS)

Jeden aktywny klient może dać Ci jeden (1) lub więcej punktów klienckich. Każdy taki punkt jest aktywny przez 90 dni od daty ostatniego zakupu. Punkty klienckie generowane są w następujący sposób:

1. Otrzymujesz jeden (1) punkt kliencki za każdą nową Subskrypcję Preferencyjną (min. 1.25 punkty kredytowe), oraz inne elementy (min. 1.25 punkty kredytowe) dodane do subskrypcji lub automatycznej wysyłki.
2. Oprócz tego możesz otrzymać maksymalnie jeden (1) dodatkowy punkt kliencki za elementy (min. 1.25 punkty kredytowe za każdy) zakupione w ciągu ostatnich 90 dni poza subskrypcją lub automatyczną wysyłką. Zasada ta obowiązuje dopiero po upływie 90 dni od momentu rejestracji klienta.
3. Jeśli nie otrzymałeś żadnych punktów klienckich na podstawie powyższych zasad, otrzymujesz maksymalnie jeden (1) punkt kliencki jeśli suma wszystkich zamówień z ostatnich 90 dni wynosi co najmniej trzy (1.25) punkty kredytowe.

Przykład: Kiedy klient posiada więcej niż jedną Subskrypcję Preferencyjną w ramach swojej automatycznej wysyłki, np. pojedynczą subskrypcję Skin Care oraz pojedynczą subskrypcję Balance, otrzymuje łącznie dwa (2) punkty klienckie. Jeśli, zamówienie w sklepie internetowym na minimum 1.25 punkty kredytowe, wówczas również wygeneruje dwa (1) punkt kliencki. W sumie posiada zatem cztery (3) punkty klienckie (2 punkty z Subskrypcji Preferencyjnej oraz 1 punkt za sklep internetowy).

Aby mieć pewność, że inne zakupy zostaną zaliczone jako punkty klienckie zachęcamy, aby nabywane elementy dodawane były jako do istniejących subskrypcji. Zinzino zastrzega sobie prawo do wyłączenia punktów klienckich z zakupów dokonanych jako odrębne zamówienia, niewchodzących w skład comiesięcznych zamówień wspomnianych wcześniej.

LICZBA KLIENTÓW ZESPOŁU

Całkowita liczba klientów Twojego zespołu oznacza sumę wszystkich Twoich osobistych punktów klienckich (Personal Customer Points - PCP), punktów klienckich Twojego zespołu (Team Customer Points - TCP) oraz wszystkich punktów partnerskich.

PUNKTY PARTNERSKIE

Każdy partner z zamówieniem na trzy (1,25) lub więcej punktów kredytowych w ciągu ostatnich 90 dni liczony jest jako punkt partnerski.

INNE WAŻNE INFORMACJE



PROWIZJA

Wszystkie prowizje w firmie Zinzino przedstawione są jako dochód brutto, tak aby każdemu przedstawiana była ta sama kwota. W zależności od przepisów obowiązujących w danym kraju oraz tego, czy jesteś zarejestrowanym podatnikiem VAT na tę wartość mogą wpływać różnego rodzaju podatki. Jako Partner Zinzino zobowiązany jesteś do prawidłowej rejestracji zgodnej z lokalnymi wymaganiami prawnymi oraz wymaganiami Zinzino. Faktury prowizyjne wystawiane są w formacie PDF na indywidualnej stronie internetowej każdego Partnera.

UMOWA PARTNERSKA

Aby pozostać zarejestrowanym Partnerem Zinzino, w okresie 12 miesięcy złóż zamówienie o wartości minimum 1,25 punktów kredytowych (credits) lub zarejestruj przynajmniej jednego nowego klienta 1. generacji z zamówieniem o wartości przynajmniej 1,25 punktów kredytowych. W przeciwnym wypadku Twoja pozycja w organizacji zostanie zawieszona, a po 24 miesiącach umowa partnerska utraci ważność.

Dodatkowo, wszystkie zasady opisane w umowie partnerskiej opisują współpracę z Zinzino. Aby utrzymać bieżący poziom kariery, musisz spełnić wymagania dla tego poziomu co najmniej raz w ciągu ostatnich 12 miesięcy.

Jednocześnie prosimy o regularne sprawdzanie komunikatów Zinzino przesyłanych do niezależnych Partnerów w biurze wirtualnym i regularny kontakt ze swoim sponsorem. Zinzino zastrzega sobie prawo do wycofania lub wstrzymania wypłaty wynagrodzenia, jeśli prowizje i premie przyznano w wyniku nieetycznego lub nieprawidłowego postępowania. Dział zgodności Zinzino zajmuje się wszystkimi podejrzeniami o oszustwo.

KONTO INTERNETOWE

Wypłaty z konta internetowego na konto bankowe mogą zostać obciążone dodatkowymi opłatami (w zależności od banku).

Minimalna kwota wypłaty może zostać narzucona. Nieaktywni Partnerzy obciążani są opłatą administracyjną w wysokości 10 EUR za tydzień.

Wszystkie prowizje przeliczane są z euro na lokalną walutę (z wyjątkiem Islandii, Bułgarii, Chorwacji, Cypru, Czech, Węgier, Rumunii i Wielkiej Brytanii) w momencie wpłaty na konto internetowe, zgodnie z aktualizowanym co tydzień kursem Europejskiego Banku Centralnego/Riksbanken (Szwedzkiego Banku Centralnego).

TERMINY I PROWIZJE

PROWIZJE TYGODNIOWE I MIESIĘCZNE

Zinzino wypłaca prowizje swoim partnerom w trybie tygodniowym lub miesięcznym w zależności od kwoty sprzedaży. Prowizja zespołowa, CAB i Premia Mentorska wypłacane są cotygodniowo. Premie specjalne - co miesiąc. Prosimy o zwrócenie uwagi na terminy kwalifikacji obowiązujące dla wszystkich prowizji.

CODZIENNIE, TYGODNIOWO, CZY MIESIĘCZNIE?

Aby upewnić się, że premie są prawidłowo naliczane, w zależności od rodzaju premii wymagania będą sprawdzane w systemie komputerowym Zinzino codziennie/co tydzień/co miesiąc. Wszystkie zamówienia muszą być opłacone przed terminem naliczania, aby uzyskać kwalifikację.

SPRAWDZANE CODZIENNIE

Smart Bronze, Fast Start Silver i X-Team Express.

Premie sprawdzane są codziennie o godzinie 24.00 czasu środkowoeuropejskiego

SPRAWDZANE CO TYDZIEŃ

Premia pieniężna, CAB, Premia Ilościowa, prowizja zespołowa i Premia Mentorska.

Premie sprawdzane są co środę o godzinie 24.00 czasu środkowoeuropejskiego

SPRAWDZANE CO MIESIĄC

zPhone, zCar, premia rangowa, A-Team, Pro-Team, Top-Team oraz poziomy kariery. Program Z4F sprawdza kwalifikację co miesiąc.

Premie sprawdzane są ostatniego dnia miesiąca o godzinie 24.00 czasu środkowoeuropejskiego.

TYDZIEŃ ROZLICZENIOWY

Tydzień rozliczeniowy zaczyna się w czwartek o 00:00. Następną środą o godzinie 24.00 czasu środkowoeuropejskiego jest ostatnim dniem tygodnia rozliczeniowego. Wszystkie opłacone zamówienia z tego tygodnia są nim objęte.

MIESIĄC ROZLICZENIOWY

Miesiąc rozliczeniowy trwa od godziny 00.00 pierwszego dnia miesiąca do godziny 24.00 (czasu środkowoeuropejskiego) ostatniego dnia tego miesiąca. Wszystkie opłacone zamówienia z tego miesiąca są nim objęte.

Zmiany poziomów kariery (recognition) za poprzedni miesiąc publikowane są na stronie internetowej nie później niż 10 dnia kolejnego miesiąca.

Miesięczne premie wypłacane są wraz z pierwszą tygodniową prowizją w kolejnym miesiącu.

COMIESIĘCZNE UZNANIA RANG

Partnerzy kwalifikują się do nowej rangi w każdym miesiącu uzyskując określoną rangę opłacaną (tj. rangę kwalifikowaną) na kolejny miesiąc. Ranga kwalifikowana określa premie i prowizje. Partnerzy mogą awansować na kolejną rangę w dowolnym momencie bieżącego miesiąca..

BANK PUNKTÓW KREDYTOWYCH (BANKING)



Punkty kredytowe, które nie mogą zostać przekształcone w punkty rozliczeniowe w danym tygodniu lub miesiącu zapisywane są w banku do następnego okresu kompensacyjnego. Obrót zespołowy w lewym lub prawym zespole uwzględnia zawartość banku oraz wartość nowej sprzedaży w danym tygodniu lub miesiącu, odpowiednio dla bieżącego tygodnia i miesiąca.

Obliczenia prowizyjne korzystają z punktów kredytowych w bilansie 2/3 - 1/3, tj. maksymalnie 2/3 może pochodzić z mocniejszego zespołu. Kiedy osiągasz maksymalną płatność z dowolnej prowizji (np. w prowizji zespołowej jest to maksymalnie 1500 punktów kredytowych), wówczas jedynie silniejszy zespół zachowuje punkty w banku. Zinzino przechowuje maksymalnie milion punktów kredytowych tygodniowo lub miesięcznie.

Partnerzy w randze Crown lub wyższej uzyskują tygodniową Premię Ilościową. Ponownie, bank dotyczy jedynie silniejszego zespołu.

Partner musi pozostawać aktywny posiadając przynajmniej cztery (4) punkty klienckie i 20 punktów kredytowych (z zamówień własnych i klienckich), aby mógł zapisywać punkty kredytowe w banku.

Partner, który utraci status aktywnego traci wszystkie punkty kredytowe zapisane w danym tygodniu czy miesiącu.

SŁOWNICZEK TERMINÓW ZINZINO PARTNER

SPONSOR: Partner, który wprowadził nowego klienta lub partnera do Zinzino.

PUNKTY KREDYTOWE: Wszystkie produkty Zinzino posiadają pewną zestandaryzowaną wartość "kredytową" niezależnie od kraju i waluty. Zinzino traktuje punkty kredytowe jako pewnego rodzaju walutę wewnętrzną, aby obliczać komu przysługuje Z4F oraz wyliczać prowizje i premie w planie prowizyjnym.

TERMINY AKTYWACYJNE: Partner musi uzyskać kwalifikację przed upływem miesiąca kalendarzowego, aby w kolejnym miesiącu kalendarzowym być traktowany jako partner aktywny. Termin upływa o godz. 24.00 (czasu wschodniego) ostatniego dnia.

PUNKTY ROZLICZENIOWE: Punkty kredytowe służą do obliczania Punktów Rozliczeniowych w Planie Prowizyjnym. Celem jest, aby jeden Punkt Prowizyjny równał się 1.00 = €1. Firma zastrzega sobie prawo, aby wartość Punkta Prowizyjnego mieściła się w przedziale €0.85-1.10.

KLIENT PREFEROWANY: Klient zarejestrowany na Zestaw Preferencyjny, dzięki czemu może korzystać ze specjalnych cen (najniższa cena Zinzino) podczas zakupów w sklepie internetowym.

KLIENT DETALICZNY: Klient, którego obowiązują pełne ceny detaliczne podczas zakupów w sklepie internetowym lub bezpośrednio od Partnera.

BANK PUNKTÓW KREDYTOWYCH (BANKING): Punkty kredytowe, które nie mogą zostać przekształcone w punkty rozliczeniowe, zapisywane są w banku, pod warunkiem że Partner jest aktywny. Punkty kredytowe mogą być zapisywane w banku zarówno tygodniowo, jak i miesięcznie.

BILANS ZESPOŁOWY I BILANS KREDYTOWY: W ramach jednego centrum biznesowego organizacja sprzedażowa dzieli się na zespół "lewy" i "prawy". Niektóre spośród kwalifikacji i form wynagrodzeń dotyczą zespołów "zbilansowanych", tj. takich, w których przynajmniej 1/3 pochodzi ze słabszego zespołu, zaś nie więcej niż 2/3 z silniejszego.

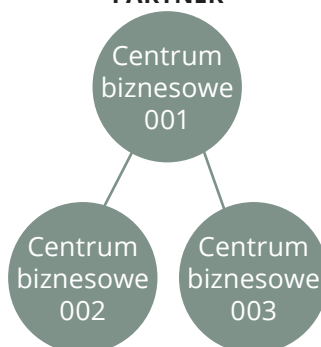
POCZEKALNIA: Jest to miejsce, gdzie wszyscy partnerzy, którzy rejestrują się u Ciebie jako sponsor są dla Ciebie widoczni. Następnie wybierasz lokalizację dla każdego z nich. Jeśli nie umieścisz nowego partnera, system będzie obsługiwał wszystkich nieumieszczonych partnerów w poczekalni w kolejności według czasu rejestracji. Wszyscy Partnerzy w poczekalni zostaną uwzględnieni w terminie tygodniowym i miesięcznym.

CENTRUM BIZNESOWE: Umieszczenie w organizacji sprzedażowej określane jest jako Centrum Biznesowe. Przedstawiciele handlowi otrzymują jedno (1) Centrum Biznesowe. Kiedy zakupisz Partnerski Zestaw Produktowy, otrzymasz dwa (2) dodatkowe Centra Biznesowe. Spójrz na poniższy wykres:

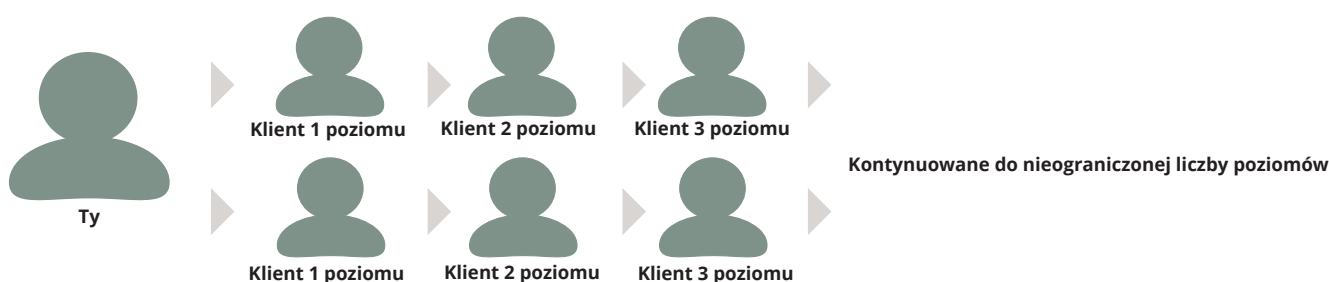
PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY



PARTNER



GENERACJE KLIENTÓW: Mówiąc o klientach pierwszej generacji mamy na myśli klientów zarejestrowanych bezpośrednio przez Ciebie. Kiedy mamy na myśli drugą, trzecią itd. generację Klientów, mówimy o klientach pozyskanych przez Twoich klientów. Spójrz na poniższy wykres:





ZINZINO

INSPIRE CHANGE IN LIFE

Zinzino jest globalną firmą D2C ze Skandynawii, specjalizującą się w spersonalizowanym żywieniu opartym na biomarkerach.

Ta założona w 2005 roku spółka akcyjna jest notowana na giełdzie Nasdaq First North Premier Growth Market. Jej oparte na testach, przebadane naukowo suplementy diety są dostępne na ponad 100 rynkach na całym świecie.

Zinzino jest właścicielem norweskich zakładów badawczych i produkcyjnych BioActive Foods AS i Faun Pharma AS. Główna siedziba firmy mieści się w Göteborgu w Szwecji, a lokalne biura znajdują się w Europie, Azji, USA i Australii.